

SOFT SWING

CORSO DI MANAGEMENT

*“Potenziamento personale
per il miglioramento
dei rapporti con il proprio capo, i
collaboratori ed i colleghi”*

Ing. Lorenzo Musicco
- Leadership & Management-

URL: www.letitbe.it

BLOG: <http://blog.softswing.it>

E.MAIL: lorenzo.musicco@softswing.it

TEL +39 335 6023898

Le buone relazioni con il proprio capo, i propri soci, i collaboratori ed i colleghi sono determinanti per il benessere, il successo personale e per l'impresa nel suo insieme. Conoscere in modo più approfondito i meccanismi che guidano la comunicazione, verbale ed analogica, fra le persone può contribuire in modo sensibile al miglioramento delle relazioni e quindi al successo personale e dell'impresa.

STRUTTURA DEL CORSO

Questo percorso si rivolge a tutti coloro che avendo responsabilità di persone e di impresa intendono potenziare la loro abilità relazionale. Il programma si sviluppa in quattro incontri pomeridiani della durata di quattro ore ciascuno.

Gli incontri avvengono nell'arco di un mese. L'obiettivo è infatti di abbinare ai concetti sviluppati in ogni incontro la verifica pratica nella quotidianità delle relazioni che avverranno prima dell'incontro successivo.

Durante il periodo di intervento il docente è a disposizione dei partecipanti per eventuali chiarimenti e consigli. Ciò può avvenire sia via telefono che sui canali internet, mail e blog, dedicati alla iniziativa.

I corsi sono organizzati sia in modalità interaziendale che personalizzati sulle esigenze della singola impresa

Lorenzo Musicco ha 52 anni. Laureato in Ingegneria elettronica nel 1980, è tra i soci fondatori di Siosistemi SPA, oggi società integrata in I.NET (gruppo British Telecom). Nel 2004 nasce l'idea di sviluppare il percorso formativo sul "Soft Swing"; lo scopo è quello di coniugare la vasta esperienza manageriale con le più evolute tecniche della comunicazione analogica. E' autore del libro: "Soft Swing" – Guidare le aziende e le relazioni oltre gli ostacoli – Edizioni Marco Serra Tarantola (pagg. 262 – ISBN 88-88507-85-x)



IL PROGRAMMA (*)

1^ incontro:

- *La gestione del contrasto e del conflitto*
- *Conoscere la natura "Simmetrica o "complementare" nostra e delle persone.*
- *Come entrare in relazione con il Neandertal delle persone.*

2^ incontro:

- *Alcuni principi fondamentali di management*
- *La teoria della stupidità delle organizzazioni*
- *Come fare SWOT Analysis e Brainstorming*
- *Il linguaggio analogico*

3^ incontro:

- *Distonie e Proiezioni*
- *Coinvolgimento e motivazione dei collaboratori*
- *Introduzione alla simbologia analogica professionale delle persone*

4^ incontro:

- *La tipologia analogica professionale delle persone*
- *Come comprendere la loro tipologia ed acquisire potenziale nella relazione.*
- *Conoscere ed interpretare i loro bisogni*
- *Esercizi pratici*
-

(*) se il corso è svolto per una singola azienda il programma può subire variazioni su specifiche esigenze del committente